



# L'aparador

**Entrevista**  
**Manuel Maestre**  
President del Consell General  
d'Agents Comercials  
pàg. 5

**Serveis**  
**col·legials**  
pàg. 6-8

**Reportatge**  
**Girona reclama**  
**el control de l'aeroport**  
Pàg. 16-17

**Oci i cultura**  
**Golf: un passeig per les**  
**comarques gironines**  
pàg. 22-23





El pare  
no es preocupa  
si es posa malalt

**APROFITA ELS  
AVANTATGES FISCALS**

**informa-te'n**  
**972 486 486**  
**www.montepiogirona.com**

GIRONA • FIGUERES • BANYOLES • SANT FELIU DE GUÍXOLS

**Fundada el 1929**  
**Et cuidem tota la vida**



## EL REPORTATGE:

Girona reclama el control de l'aeroport de Girona des del territori

Pàgina —

Edita

Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Girona i Comarques

C. Nou, 8, pral 4a.  
Tel. 972 20 20 40. Fax. 972 22 27 80  
A/e: girona@cgac.es  
Apartat de correus 164. 17001 Girona  
www.coacgirona.com

Consell Editorial

Junta de Govern del COACGC:

Josep Burgas  
Lluís Font  
Rosa Guinó  
Xavier Seguranyes  
Florenci Balmaña  
Amadeu Pardo  
Ramón Matas  
Guillem Novellón

Redacció, disseny i publicitat

Plural Comunicació,  
gabinet de comunicació i premsa

Av. Sant Francesc, 4, 3r 1a. 17001 Girona  
Tel. 972 22 23 70. Fax. 972 21 93 51  
A/e: info@pluralcomunicacio.com  
www.pluralcomunicacio.com

Col·laboradors d'aquest número

Enric Enrech, COAG Barcelona  
Sebastià Aymerich, Bou&Associats  
Modest Fluvià i Ricard Rigall, analistes FOEG

Impressió: Cevagraf

Distribució: Giroassist

Dipòsit legal: GI 521/93

La direcció de la revista no es fa responsable de les opinions emeses pels autors dels articles.

|              |  |
|--------------|--|
| <b>3</b>     | <b>Sumari</b>  |
| <b>4</b>     | <b>Editorial</b><br>El Col·legi: per una millor pràctica professional<br>Josep Burgas  |
| <b>5</b>     | <b>Entrevista</b><br>Manuel Mestre, president del Consell General d'Agents Comercials  |
| <b>6-8</b>   | <b>Serveis col·legials</b>   |
| <b>10-11</b> | <b>Professional</b><br>Temps de canvis<br>Sebastià Aymerich, graduat social. Bou & Associats, SA   |
| <b>12-15</b> | <b>Activitat col·legial</b><br>Notícies  |
| <b>16-17</b> | <b>Reportatge</b><br>Girona reclama el control de l'aeroport de Girona des del territori   |
| <b>18</b>    | <b>Professional</b><br>Nous escenaris professionals per als col·legis<br>Enric Enrech, president del Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona COACB |
| <b>20-21</b> | <b>Professional</b><br>El quart trimestre de 2010: es confirma el canvi de tendència de l'economia<br>Modest Fluvià i Ricard Rigall, analistes FOEG          |
| <b>22-23</b> | <b>Oci i cultura</b><br>Golf: un passeig per les comarques gironines   |
| <b>24</b>    | <b>Professional</b><br>El problema de les pimes: obtenir crèdit  |
| <b>25</b>    | <b>Espai consulta</b>  |
| <b>26</b>    | <b>Professional</b><br>Tràmits dels treballadors autònoms per cotitzar per desocupació<br>Consell General de Col·legis d'Agents Comercials d'Espanya         |



# El Col·legi: per una millor pràctica professional

[Josep Burgas, president]



De vegades, companys, es fa difícil complir amb el deure d'escriure un editorial. De vegades em fa l'efecte que els lectors, i concretament en aquest cas, nosaltres, els col·legiats, llegim en diagonal sense donar valor al contingut d'unes paraules amb les quals, qui les escriu, s'esmerça per donar-hi un missatge. Estic convençut que no es tracta de desinterès. Les nostres preocupacions centren la nostra atenció en altres aspectes de la quotidianitat personal i professional. I a tots plegats se'ns fa difícil detenir-nos un instant en tot allò que no ens urgeix i ens afecta de manera molt directa.

No obstant això, des del Col·legi d'Agents Comercials de Girona pensem que val la pena aturar-nos un moment per saber què ens ofereix la corporació i per què paguem religiosament una quota.

Des que vaig assumir ara ja fa un temps la presidència del nostre col·legi em vaig adonar de la feina que es fa des d'aquí i des dels diferents organismes col·legials, locals, autonòmics i nacionals. Abans, certament, m'ho mirava amb una certa distància, ara m'hi dedico amb ganes i orgull, i dono fe del treball que fan a diari els professionals de les àrees tècniques i col·laboradors perquè el nostre sector i, en definitiva nosaltres, puguem dur a terme una pràctica professional millor. Des dels diferents òrgans que represento, tant a Girona com al Consell Català d'Agents Comercials, la lluita per aconseguir més i millors serveis per als col·legiats és contínua i aquesta realitat es tradueix en un estalvi per a tots nosaltres; la tasca esmerçada per la col·legiació per assolir un millor marc normatiu en el qual es desenvolupi la nostra professió i vida laboral en relació i coordinació

amb els agents socials i les diferents administracions és d'unes dimensions molt importants; i tot i que no sempre podem palpar resultats immediats, us ben asseguro que el treball fet i el que queda per fer revertirà en benefici nostre i de les noves generacions d'agents comercials.

Quan les condicions econòmiques ens són adverses, us convido ara, més que mai, a indagar una mica més per aquesta casa que és la de tots. Aproveu-la. Una nova Junta del Col·legi d'Agents Comercials de Girona es compromet a donar-vos suport en tot allò que necessiteu. Des d'aquí encoratjo a aquest nou equip a treballar de valent. Contacteu-hi.

# Manuel Maestre president del Consell General d'Agents Comercials

[Plural Comunicació]



“Afrontar la professió eludint la col·legiació és un greu error”

Si algú coneix la professió i la col·legiació, aquest és Manuel Maestre Barrajón (Cadis, 1969), el nou president del Consell General de Col·legi d'Agents Comercials des del 17 de desembre de 2010. Gairebé 25 anys treballant com a agent comercial de forma ininterrompuda, ha estat president del Col·legi de Cadis des de l'any 2002 i president del Consell Andalus d'Agents Comercials des del 2007. Una trajectòria meritoriosa avala l'encert de la seva elecció al capdavant de la col·legiació nacional. Entre d'altres, ha estat reconegut amb el mèrit del Col·legi de Màlaga (2009) i Medalla Or de la Profesió (2005). El temps que li queda lliure el gaudeix amb la seva família a Cadis, ciutat on va néixer i viu. Manuel Maestre coneix Catalunya, tot i que confessa no haver estat mai a Girona. Afirmar, però, que “durant aquesta legislatura i coincidint amb la presidència del Consell Català, confio tenir l'ocasió de visitar aquesta bonica ciutat”.

“Hem d'esmerçar-nos amb totes les nostres forces a buscar i formar nous agents comercials que cobreixin la manca que existeix en aquests moments.”

## Quins són els objectius i reptes principals del seu mandat?

D'una banda, el creixement del nombre de col·legiats a tot Espanya. En segon terme, però no menys important, aconseguir una formació específica per incorporar el major nombre de joves a la professió amb garanties d'èxit i millorar la imatge del Consell General respecte a les escoles, posant més recursos i mesures favorables al seu servei. I com a tercer punt, abordar la reforma normativa per fer més democràtica i dinàmica la institució. Cal destacar, també, dos projectes ambiciosos: posar en marxa la finestra única i donar els primers passos per a la creació d'una escola d'agents comercials internacional.

## Quins són els principals problemes als quals s'enfronten els agents comercials avui?

Sens dubte, la crisi. Els ingressos del nostre col·lectiu depenen del volum de vendes gairebé al 100%. El nombre de transaccions comercials ha disminuït sensiblement en aquests darrers anys, a causa principalment de la crisi. Hem d'estar constantment formats i informats pels nostres col·legis, i per aquest motiu ara, més que mai, és quan es necessita el col·legi, per consultar les ofertes de treball, els cursos de formació contínua, els convenis amb empreses, les assegurances i els serveis gratuïts, importantíssims per optimitzar recursos i rendibilitzar la nostra activitat diària. En definitiva, afrontar la professió eludint la col·legiació és un greu error, és el moment d'estar units per aconseguir superar aquesta etapa econòmica.

## Quines actuacions hauria de dur a terme el Govern per millorar la situació?

Cal pressionar els bancs perquè facilitin el crèdit a les empreses i als professionals que tenen projectes; també és necessari potenciar la fabricació i el consum de productes nacionals com a mesura per fer que les nostres empreses puguin remuntar el vol, i finalment, cal fomentar l'autoocupació com a recurs a l'atur tan elevat que patim en aquests moments.

## En aquest sentit, quines accions està portant a terme el Consell?

Acabem d'iniciar la legislatura, però ja hem tingut algunes reunions amb els responsables de formació professional i autònoms per conèixer de primera mà els plans del Govern. La nostra professió és una de les més sol·licitades en l'actualitat; les empreses necessiten comercials per facturar els seus productes i serveis. Hem d'esmerçar-nos amb totes les nostres forces a buscar i formar nous agents comercials que cobreixin la manca que existeix en aquests moments.

## Un consell per a les escoles i els col·legiats i col·legiades.

Els col·legis han de treballar sempre per al col·legiat, és el principal objectiu, vetllant perquè el nostre treball es dugui a terme en les millors condicions possibles i amb la major professionalitat que exigeix pertànyer a aquest col·lectiu que ja té més de 80 anys.

Els col·legiats hem de treure el major partit possible als serveis de l'Escola. Com deia al principi, hem de demanar al col·legi formació i informació en aquests moments d'incertesa i, per descomptat, és gairebé una obligació per la nostra part donar a conèixer als nostres companys de professió els avantatges de la col·legiació. Com més siguem millors condicions tindrem.

# Per què interessa estar col·legiat?

## ✓ Per exercir la teva professió

El carnet i títol d'agent comercial col·legiat autoritza l'exercici de la professió en qualsevol de les seves facetes

## ✓ Per gaudir de serveis jurídics, laborals i fiscals GRATÜITS sempre que ho necessitis



### Assessoria jurídica

Totes les consultes i la formulació d'escrips administratius són gratuïts per als agents comercials col·legiats.

#### Manuel de Eugenio Lagresa

C. Juli Garreta, 16, entresòl 1a. Girona. 17002  
Telèfon 972 22 67 15 - manueldeeugenio@gmail.com

#### Arbitratge Consolat de Mar

Ressolució consensuada de conflictes

#### Assessorament jurídic general

##### Consultes professionals:

- Redacció de contractes d'agència
- Informe sobre contractes d'agència
- Reclamacions d'indemnitzacions per clientela
- Reclamacions d'indemnitzacions per danys i perjudicis
- Reclamació de comissions

##### Infraccions de trànsit:

- Formulació d'escrip d'al·legacions
- Recursos de reposició i d'alçada
- Recursos contenciosos administratius

##### Accidents de circulació:

- Petició d'atestats
- Reclamacions prèvies
- Demandes per reclamació de danys i lesions
- Denúncies

### Assessoria fiscal i comptable

BOU&ASSOCIATS  
www.bouassociats.com

### Assessoria laboral

#### Agència Gutiérrez

C. Nou 8, entl.  
17001 Girona  
Tel. 972 20 46 66 - laboral@agenciagutierrez.cat

### Assegurances

GRATÜITA  
D'ACCIDENT

Per import de 36.000 €, en cas de mort o invalidesa permanent

### Formació

A la teva disposició  
**l'Escola d'Agents Comercials de Girona**  
Formació gratuïta per ser col·legiat. Digues que t'interessa!  
Centre de Formació i Estudis de Girona  
C. Ramon Turró, 20  
17005 Girona  
Tel. 972 22 28 00  
cfeg@cfeg.cat



Per beneficiar-te dels serveis del Consell General de Col·legis d'Agents Comercials d'Espanya i del Consell Català d'Agents Comercials  
Consulta a: [www.cgac.es](http://www.cgac.es) i [www.consellcat.org](http://www.consellcat.org)



## Què més?

- ✓ Accés gratuït al fons documental de la Universitat de Girona
- ✓ Assistència gratuïta a jornades professionals
- ✓ Disposició de les instal·lacions col·legials per a les vostres presentacions i reunions  
Sales, biblioteca, TV i vídeo, projector, Internet i Wi-Fi

TRACTAMENTS  
PREFERENCIALS

**Entitats bancàries:** Banc Sabadell, CatalunyaCaixa i Banc Popular Espanyol

**Mútues de salut:** Mútua General de Catalunya, Vil Morten i Teràpies Naturals Josep Vilardebó

**Telefonia Movistar i carburants** CEPSA, SOLRED i PETROCAT

**Hotels i restaurants de tot Espanya**  
Amb el carnet col·legial

**Entrada gratuïta a fires i salons de tot Espanya**  
Amb el carnet col·legial

I perquè sent col·legiat estàs representat a través de col·legi a:

- Foment del Treball
- Federació d'Organitzacions Empresarials de Girona
- Cambra de Comerç de Girona
- Consell Social de la Universitat de Girona
- La Llotja de Girona
- Fira de Girona
- I, naturalment, a tots els organismes col·legials

**CX CatalunyaCaixa**  
Caixa Catalunya Tarragona Manresa

## Les millors condicions per als col·legiats del COACG



- Targeta de col·legiat gratuïta
- Alta Teletac Via T gratuïta
- Per a més informació:  
[mireia.fernandez@catalunyacaixa.com](mailto:mireia.fernandez@catalunyacaixa.com)  
telf. 660-98 48 72





## Descomptes a Movistar!

Tots els col·legiats que tingueu contractades línies d'ADSL (mínim 6Mb) amb Movistar podeu gaudir del 10% de descompte. Aprofiteu-ho!

Per contractar el servei només cal enviar la sol·licitud d'adhesió que trobareu al web del col·legi: [www.coagirona.com](http://www.coagirona.com) (a l'apartat notícies) al correu electrònic: [serveis-empresa@foeg.es](mailto:serveis-empresa@foeg.es)  
Per a informació addicional: Departament de Serveis a les Empreses de la FOEG (Montse / Anna), telèfon 972 215 534.

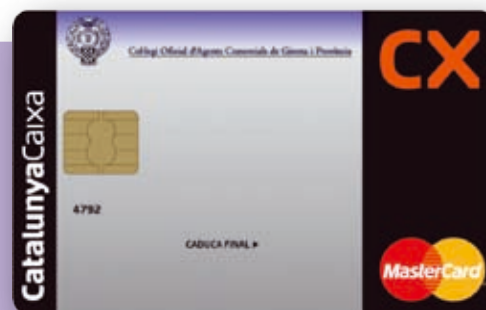
ÚLTIMES  
NOVETATS

MENYS  
EL 10%



## Si no la tens, contracta-la ja!

Gràcies a un acord entre el Col·legi d'Agents Comercials de Girona i Catalunya Caixa, tots els col·legiats podeu contractar la targeta de crèdit especial per a nosaltres, els agents de Girona:



Targeta personalitzada

Crèdit de 300 euros, de base

Sense cap cost

Avantatges per domiciliar la nòmima/autònoms

Preus especials en dipòsits

Descomptes en les entrades del Tel-Entrada!

Descomptes en benzineres, un 3%!

I regal de benvinguda

No cal que tinguis un compte obert a Catalunya Caixa.

## Properes conferències al col·legi

### AL JULIOL

L'agent comercial vers la Hisenda Pública. Nous impostos

### AL SETEMBRE

Nova normativa de trànsit

Consulta detall a [www.coagirona.com](http://www.coagirona.com)



## Memòria 2010

Si hi estàs interessat pots consultar la Memòria 2010 del col·legi a [www.coagirona.com](http://www.coagirona.com)

# BOU & ASSOCIATS



Bou & Associats ofereix, des del rigor, la professionalitat i la seriositat, els serveis d'una assessoria multidisciplinar, amb una atenció global als seus clients. Més de 50 anys d'història, avalen la qualitat de servei d'aquesta empresa gironina que va fundar Juli Bou i Tàpia, l'any 1957.

L'assessoria va néixer amb l'objectiu de facilitar a les empreses gironines la gestió de totes les tasques administratives i fiscals; un servei integral per oferir solucions a mida de les seves necessitats. Actualment, i sota la direcció dels germans Antoni i Joan Bou i Miàs, Bou & Associats compta amb una seu central a la ciutat de Girona i delegacions a Figueres, Ripoll i Puigcerdà, així com Punts d'atenció al client a la Jonquera i Lloret de Mar.

A Bou & Associats hi trobarà l'atenció experta i professional d'un ampli equip humà reforçada per l'experiència de més de 50 anys en actiu.

Àrees de servei:

- Comptabilitat
- Auditoria
- Fiscal
- Laboral
- Assessorament financer
- Jurídica – Advocats
- Assegurances
- Protecció de dades i formació a través de Operdata Solutions, SL
- Informàtica a través d'Angle Informàtica, SL

BOU & ASSOCIATS TÉ DELEGACIONS A GIRONA, FIGUERES, PUIGCERDÀ, LLORET DE MAR, RIPOLL I LA JONQUERA.

Per a més informació, visiteu el web de l'assessoria: [www.bouassociats.com](http://www.bouassociats.com)

GIRONA: Sèquia, 11, 4a planta. 17001 Girona. Tel. 972 208 450. Fax 972 208 154. [admin@bouassociats.com](mailto:admin@bouassociats.com)  
FIGUERES: Rutlla, 35, ent. 1r. 17600 Figueres. Tel. 972 674 122. Fax 972 675 232. [bouassessors@bouassociats.com](mailto:bouassessors@bouassociats.com)  
RIPOLL: C. Estació 16, 1-2; 17500 Ripoll. Tel. 972 700 262. Fax 972 714 163. [acfa@stl.logiccontrol.es](mailto:acfa@stl.logiccontrol.es)  
LLORET DE MAR: Av. Vidreres, 48. 17310 Lloret de Mar. [www.mediassegur.com](http://www.mediassegur.com)  
LA JONQUERA: Major, 68. 17700 La Jonquera. Tel. i Fax 972 555 752  
PUIGCERDÀ: Pons i Gasch, 5. 17520 Puigcerdà. Tel. 972 881 300. Fax 972 141 155. [cerdanya@bouassociats.com](mailto:cerdanya@bouassociats.com)



# Temps de canvis

[Sebastià Aymerich, graduat social. Bou & Associats, SA]



Els dos grans eixos en què giren les importants reformes del Govern són el mercat de treball i el sistema de pensions. La primera d'elles ja es va iniciar el mes de juny de l'any 2010 amb el RDL 10/2010 de mesures urgents per a la reforma del mercat de treball. Pel que fa a la segona, s'està redactant un projecte de llei per a la seva aprovació definitiva amb el consens dels agents socials.

Segons el preàmbul de les mesures urgents per a la reforma del mercat de treball de la Llei 35/2010, "la crisi financera i econòmica d'origen internacional que s'ha desenvolupat des de principis de 2008 ha trencat el llarg camí de creixement econòmic i de llocs de treball que va viure l'economia espanyola des de mitjan dels noranta i ha tingut com a conseqüència més greu una intensa destrucció de llocs de treball i el consegüent augment de l'atur". Continua dient que "la crisi econòmica ha posat en evidència la insostenibilitat econòmica i social d'aquest model, que ha generat la ràpida destrucció de cents de milers de llocs de treball". Més endavant diu que "aquesta reforma té com a objectiu essencial contribuir a la reducció de l'atur i incrementar la productivitat de l'economia espanyola. A aquest efecte, es dirigeix a corregir la dualitat del nostre mercat de treball promovent l'estabilitat en els llocs de treball i a incrementar la flexibilitat interna de les empreses", introduint mesures per reduir la dualitat i la temporalitat en el mercat de treball, mesures per afavorir la flexibilitat i la reducció de jornada dins les empreses, mesures per afavorir el treball de joves i de persones en situació d'atur, millores en els mecanismes d'intermediació laboral,

mesures per promoure la igualtat entre dones i homes i altres mesures de gestió. A hores d'ara, aquestes mesures no estan donant els fruits desitjats i és probable que es produeixin nous canvis normatius amb noves mesures per esperonar el nostre minvat mercat de treball cap a la creació real d'ocupació, com ho demostra la publicació en el BOE del passat 12 de febrer de 2011, del Real Decret-Llei 1/2011 d'11 de febrer, de mesures urgents per promoure la transició a la feina estable i la requalificació professional de les persones aturades.

En aquest mercat de treball tan convuls en els últims temps, hi ocupa un lloc molt important el treballador autònom com a dinamitzador i creador de llocs de treball i de riquesa, però també és un col·lectiu molt vulnerable davant situacions adverses. En resposta a les reiterades demandes històriques del col·lectiu de treballadors autònoms d'introduir millores socials de protecció davant diverses eventualitats (accidents de treball, atur involuntari, etc.) ja el 2004 es van regular les prestacions derivades de les contingències professionals i s'ha ampliat el ventall de prestacions d'aquest col·lectiu amb l'entrada en vigor de la Llei 32/2010 el passat 6 de novembre de 2010, en què s'estableix un sistema específic de protecció dels treballadors autònoms per cessament d'activitat. La nova protecció per cessament d'activitat és obligatòria per a tots els treballadors autònoms que ja tinguin coberta la protecció per contingències professionals en el moment d'aplicació de la nova Llei, sigui de forma voluntària o obligatòria, com poden ser els autònoms econòmicament dependents, als quals s'aplica directament la

cobertura del cessament d'activitat a partir de l'1 de novembre de 2010, augmentant automàticament la quota a pagar en la proporció que correspongui per l'activitat que es porti a terme. Cal sempre cotitzar amb contingències professionals per poder aplicar la protecció per cessament d'activitat, i això implica un augment efectiu de la quota dels autònoms en un 2,2% de la base de cotització reduïda en un 0,5% sobre la cotització per la cobertura d'I.T per contingències comunes. La durada de la prestació serà progressiva segons el temps cotitzat, des dels 2 mesos mínim amb cotitzacions de 12 mesos fins al màxim de 12 mesos (cotitzacions de 48 mesos). Tot i així, la repercussió que aquesta nova prestació assistencial pugui tenir en aquest col·lectiu no es veurà clarament fins a finals del 2011, quan pugui haver-hi les primeres sol·licituds de la protecció per aquesta contingència.

## El sistema de pensions

L'altre gran paquet de reformes irà dirigit cap al sistema de pensions. Després de no prou picabaralles entre Govern i els diferents agents socials, patronal i sindicats, s'aconsegueix el gran pacte d'endarrerir l'edat de jubilació als 67 anys com a norma general, i per cobrar la totalitat de la pensió farà falta haver cotitzat 37 anys, augmentant de 15 a 25 anys el temps de càlcul de la prestació de la jubilació segons el Projecte de llei de la reforma de les pensions que està preparant l'executiu amb el consens de les principals forces socials.

Per tant, el Govern aconsegueix ampliar substancialment les períodes de cotització a la Seguretat Social dels treballadors per poder accedir a una pensió a partir del gener del 2013, seguint

la reforma del sistema de pensions més important des de l'inici de la nostra democràcia.

En línies generals, es proposa augmentar, doncs, l'edat de jubilació de forma gradual a partir del 2013 dels 65 anys actuals fins arribar a l'edat de 67 anys l'any 2027, quan un treballador es podrà jubilar cobrant la totalitat de la pensió, si ha cotitzat a la Seguretat Social un període mínim de 37 anys, quan a l'actualitat són 35 anys de cotització. Si ens volem jubilar, però, als 65 anys seran necessaris 38 anys i 6 mesos com a mínim de cotització durant tota la vida laboral. També hi haurà un endarreriment de la jubilació anticipada a partir del 2013 passant de forma gradual dels 61 als 63 anys d'edat fins a la total entrada en vigor de la reforma, i això farà també augmentar les penalitzacions de les jubilacions anticipades quant més temps falti per arribar als 67 anys d'edat. Un dels punts més controvertits és l'augment del període de càlcul de la pensió de 15 a 25 anys, és a dir, el temps de cotització exigint al treballador per calcular la quantia de la prestació. Això farà que per fer el càlcul es tinguin en compte períodes de salaris més baixos i que per tant afectaran negativament en la quantia final de la pensió a rebre del sistema. Els treballadors autònoms hauran de cotitzar progressivament un mínim de 25 anys, quan molts fins ara ja preveïen unes cotitzacions mínimes de 15 anys per jubilar-se a l'edat de 65 anys.

Així doncs, ens trobem davant uns canvis profunds i estructurals del sistema de protecció social i del mercat de treball, per fer que aquests siguin perdurables en el temps i que permetin mantenir l'actual estat del benestar, més enllà de qualsevol canvi que es pugui produir en l'estructura social, econòmica o política del nostre país.

Saps quina és la millor recepta per a la teva salut?



A-S TOTAL Col·legiats

Una assegurança de salut de qualitat

Cobertures de medicina preventiva.

El ventall més ampli de prestacions (cobreix tractaments que altres entitats no donen).

Sense lletra petita

No enganyem amb ofertes comercials que suposen no donar o limitar serveis sanitaris.

Amb el quadre mèdic més ampli

Quadre mèdic a tota Espanya amb els millors professionals.

I a un bon preu

ARA AMB TRIPLE DESCOMPTE FAMILIAR

MÚTUA General de Catalunya

Tuset, 5-11 - 08006 Barcelona - Tel. 93 414 36 00 | www.mgc.es | e-mail general.mgc@mgc.es  
Granollers | Igualada | Mataró | Sabadell | Sant Cugat del Vallès | Terrassa | Vic | Girona | Lleida | Tarragona | Palma de Mallorca

COL·LEGI OFICIAL  
D'AGENTS COMERCIALS  
DE GIRONA I PROVÍNCIA



## Noves responsabilitats del president del Col·legi de Girona

El president del Col·legi d'Agents Comercials de Girona i Comarques, Josep Burgas, és des de finals de 2010 membre de la Junta Directiva de Foment com a vocal territorial. Així mateix, Burgas, vocal de la Federació d'Organitzacions Empresariales de Girona (FOEG), ha renovat el seu càrrec al capdavant de la corporació gironina per quatre anys més. La reelecció es va dur a terme en el marc de l'Assemblea General Ordinària del Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Girona i Comarques celebrada el 13 de desembre de l'any passat. Durant l'acte, el president va anunciar que el seu objectiu per als propers anys és "enfortir l'entitat amb una lluita aferrissada per ampliar la col·legiació i dignificar la professió". Durant el seu parlament, també va assenyalar que "ara més que mai les empreses necessiten agents comercials formats perquè la supervivència de l'economia del país està en les vendes, nacionals i internacionals". I en aquest sentit, va subratllar el treball que fa el col·legi per posar a l'abast dels professionals col·legiats la formació per adquirir els coneixements necessaris per emprendre els projectes empresarials que dicta la nova economia".

### Al capdavant del Consell Català

Amb l'objectiu de seguir treballant per a la col·legiació catalana, Josep Burgas va acceptar ser nomenat president del Consell Català de Col·legis d'Agents en substitució d'Enric Enrech (2006-2010). Com a nou president del Consell, Burgas manté la voluntat de continuar amb el desplegament de l'obertura de consolats a Europa, un projecte que l'organisme va iniciar l'any 2010 en assumir la vicepresidència de la International Union of Commercial Agents and Brokers (IUCAB) i la direcció executiva d'aquest projecte. En total són 18 consolats a Europa que tenen com a objectiu ser una plataforma comercial per als col·legiats catalans i els més de 400.000 de la IUCAB. Els agents comercials podran introduir-se a qualsevol mercat exterior i tenir el seu propi despatx gratuït amb personal d'assessorament internacional, a més de tancar acords de col·laboració amb empreses i proveïdors estrangers. Els consolats estaran ubicats a Àustria, Itàlia, França, Alemanya, Holanda, Grècia, Xipre i Espanya.

El Consell de Col·legis d'Agents Comercials de Catalunya gestiona 12.000 col·legiats agrupats en 43 sectors professionals. Les seves funcions principals són protegir i representar la professió dels col·legiats, adequar la professió a les necessitats de la societat i estar present en la creació de

la normativa que afecti l'agent comercial i el comerç actual. El Consell va ser promogut l'any 1984 per l'antecessor de Josep Burgas en la presidència gironina, Joaquim Ruhi.

Les eleccions per a la renovació dels càrrecs de president i secretari del Consell es van celebrar l'1 de febrer de 2011. La composició actual de la Junta de l'organisme és la següent:

|                |   |
|----------------|---|
| President      | Josep Burgas Cifuentes  |
| Vicepresident: | Enric Enrech Artal  |
| Secretari:     | Maribel Font Villalba   |
| Tresorer:      | Salvador Portabella Ballester   |
| Vocals:        | Joan Antoni Balaguer Florensa<br>Ricard Navarro Torres<br>Eduard Gutes Martín<br>Josep Rifa Sais<br>Joaquim Pago Torren<br>Ferran Parés Farré |



D'esquerra a dreta: Josep Burgas, Manuel Maestre (president del Consell de Col·legis d'Agents Comercials d'Espanya) i Enric Enrech, president sortint del Consell Català i president del Col·legi d'Agents Comercials de Barcelona.



Moment de l'Assemblea General a la seu gironina del col·legi el 13 de desembre: dia de les eleccions del col·legi de Girona. D'esquerra a dreta: L'advocat del col·legi, el comptador, el president electe i el secretari.

## Nova Junta gironina



Lluís Font, Ramon Matas, Rosa Guinó, Josep Burgas, Amadeu Pardo, Florenci Balmaña, Guillem Novellón, Xavier Seguranyes

En el marc de la Junta Extraordinària celebrada el 31 de gener, el president del Col·legi d'Agents Comercials de Girona va proclamar la nova Junta de Govern de la corporació gironina.

### **PRESIDENT JOSEP BURGAS CIFUENTES**

Nascut a Figueres el 15 de maig de 1945  
Col·legiat número 1563  
Agent comercial  
Sector dels electrodomèstics  
[presidentgirona@cgac.es](mailto:presidentgirona@cgac.es)

### **VOCAL PRIMER AMADEU PARDO GÓMEZ**

Nascut a Barcelona el 5 d'agost de 1953  
Col·legiat número 2660  
Agent comercial  
Sector de la construcció, depuració d'aigües residuals  
[rep.apg@gmail.com](mailto:rep.apg@gmail.com)

### **VICEPRESIDENT LLUÍS FONT MAINEGRE**

Nascut a Salt el 15 de juliol de 1960  
Col·legiat número 1859  
Agent comercial  
Sector de l'alimentació  
[vendes@lluifont.e.telefonica.net](mailto:vendes@lluifont.e.telefonica.net)

### **VOCAL SEGON RAMON MATAS RIPOLL**

Nascut a Arenys de Mar el 24 de desembre de 1964  
Col·legiat número 4839  
Agent comercial  
Sector de l'alimentació i de l'embalatge  
[matas@coacb.com](mailto:matas@coacb.com)

### **SECRETÀRIA ROSA GUINÓ AULADELL**

[rosaguino@gmail.com](mailto:rosaguino@gmail.com)

### **VOCAL TERCER GUILLEM NOVELLÓN SALVAT**

Nascut a Figueres el 12 de setembre de 1975  
Col·legiat número 4933  
Agent comercial  
Sector dels electrodomèstics  
[guillemnovellon@burgas.es](mailto:guillemnovellon@burgas.es)

### **TRESORER XAVIER SEGURANYES BOLAÑOS**

Nascut a Figueres el 6 de juliol de 1947  
Col·legiat número 2675  
Agent comercial  
Sector del suro  
[seguranyes.empresa@seguranyes.com](mailto:seguranyes.empresa@seguranyes.com)

### **COMPTADOR FLORENCI BALMAÑA VIÑOLAS**

Nascut a Santa Cristina d'Aro el 25 de desembre de 1957  
Col·legiat número 2148  
Agent comercial  
Sector de l'assessoria d'empreses  
[consultoria@piasociados.info](mailto:consultoria@piasociados.info)

La primera Assemblea General Ordinària convocada per la nova Junta es va celebrar el 28 de març. Durant la sessió es va presentar als col·legiats l'estat de comptes i balanç de 2010, documents a disposició dels col·legiats a la seu de l'entitat a Girona. També els podeu consultar a la Memòria 2010 que trobareu a: [www.coacgirona.com](http://www.coacgirona.com)



## Emotiva festa patronal



Josep Burgas (esquerra) durant el lliurament del diploma als 50 anys d'antiguitat col·legial al senyor Josep Prat.



Joaquim Ruhi (esquerra) durant el lliurament del diploma als 50 anys d'antiguitat col·legial al senyor Josep Cayró.

L'austeritat de la festa patronal de l'any passat, celebrada el diumenge 19 de desembre, no va deslluïr l'esperit de la celebració. Com marca la tradició, després de la missa celebrada a l'església de Santa Susanna, en honor de la Verge de l'Esperança —patrona dels agents comercials— i dels companys que ens van deixar l'any 2010, els col·legiats van assistir a l'acte de lliurament dels diplomes a l'antiguitat col·legial, a la seu de l'entitat. Van rebre els diplomes de plata als 25 anys de col·legiació els agents comercials següents: Albert Delhom (Darnius), Jordi Grau (Palafrugell), Manel Reyner (Sant Feliu de Guíxols), Josep Viñas (Llagostera), Antoni Pujol (Figueres), Joaquim Torrent (Girona), Antoni Golet (Sant Joan les Fonts), Esteve Pujol (Olot), Joaquim Nogué (Girona), Xavier Colomé (Olot), Agustín Carmona (Amer), Salvador Pòrtules (Castelló d'Empúries), Enric Peinado (Salt), Eloy

Serrano (Girona), L. Alberto Micheli (Girona), Santiago Pozas (Campdevànol), Joan Reixach (Tortellà), Joaquim Vilalta (Olot), Antonio Sánchez (Girona), Narcís Serra (Girona), Joan Rotllan (Girona), Miquel Martínez (Palamós), Bernat Colomer (Figueres), Jordi Miquel (Llagostera), Antoni Blasi (Girona), Robert Ballester (Girona), Ferran Guinea (Figueres), Josep Maria Aurora (Palamós), Josep Martí (Palafrugell), Josep Costa (Girona), J. Ramon Lorenzo (Girona), Guillem Soterias (Girona), Narcís Pararol (Fornells de la Selva) i Joan Pont (Sant Joan les Fonts).

Per la seva banda, els companys Josep Prat (Sant Esteve d'en Bas), Miquel Bosch (Olot) i Josep Cayró (Arbúcies), acompanyats per les seves famílies, van rebre el diploma d'or, als 50 anys de col·legiació. A tots ells, les nostres felicitats!

## Calçotada a Valls

Com ja és tradició, el Col·legi de Girona va organitzar la seva emblemàtica calçotada a Valls. El 13 de febrer, més de 300 col·legiats van gaudir d'uns bons calçots a la Casa Fèlix, després d'una visita a les Caves Codorniu, a on van tenir l'ocasió de conèixer el procés d'elaboració del cava català. La firma va obsequiar els assistents amb una degustació.



## Dia de l'Agent Comercial

El 30 d'octubre, el Col·legi d'Agents Comercials de Girona i Comarques va celebrar el Dia de l'Agent Comercial, en el marc de la 49a Fira Industrial, Agrícola i Comercial de Girona. L'acte va reunir els professionals del sector a la demarcació i representants de la col·legiació catalana i de l'Estat espanyol. També hi van assistir representants de la Cambra de Comerç, la Llotja de Contractació de Girona i Barcelona, la FOEG i Fira de Girona. El president del col·legi gironí, Josep Burgas, va destacar que l'actual situació econòmica "ha de fer canviar la forma de treballar de les empreses". En aquest sentit, Burgas va recordar les paraules del professor Oller: "El que han d'aprendre els directius és a vendre".

El Dia de l'Agent Comercial va començar amb l'hissament de la bandera col·legial a l'entrada del Palau Firal. Tot seguit es va visitar l'estand de l'entitat i es va fer un recorregut pel certamen. Segons va explicar el president de la corporació gironina, "és important ser presents a la Fira perquè d'aquesta manera potenciem les relacions professionals entre empreses i agents comercials". Burgas va assegurar que en temps de crisi "és quan hem d'impulsar més que mai accions que ajudin a activar i incrementar les relacions comercials, ja que la venda és el fonament de la supervivència de les pimes".



Moment dels parlaments oficials. D'esquerra a dreta: Enric Enrech, president aleshores del Consell Català d'Agents Comercials; Domènec Espadale, president de la Cambra de Comerç de Girona; Josep Burgas, president del Col·legi d'Agents Comercials de Girona, i Ignació Manzano, aleshores president del Consell General d'Agents Comercials d'Espanya.



Moment del recorregut per la Fira comercial durant una visita a l'estand de la Cambra de Comerç de Girona.



Notícies dels nostres col·legiats

## Portucats obre mercat a Sud-àfrica i als Estats Units

Portucat Aliment i Selecció, empresa representada i fundada pel col·legiat Joan Antoni Pestanya, ha obert mercat a les empreses Preuinats el Salt i Oleícola de l'Empordà a Sud-àfrica i als Estats Units amb la col·laboració de la Cambra de Comerç de Girona i Acc10, a través de missions comercials directes o missions inverses.



L'Aparador, amb l'objectiu de donar suport a l'activitat professional dels col·legiats, publica les vostres notícies empresarials, que podeu fer arribar a la redacció (comunicacio@pluralcomunicacio.com) amb un text que no excedeixi les 60 paraules i la referència del web de la vostra empresa.



## Girona reclama el control de l'aeroport de Girona des del territori

[Plural Comunicació]



L'acte va omplir de gom a gom l'Auditori Palau de Congressos de Girona. El Col·legi d'Agents Comercials de Girona, representat per Josep Burgas, hi va donar el seu suport. Foto: Pep Iglesias



La societat civil i econòmica de Girona s'ha manifestat de forma excepcional i contundent al voltant de la gestió de l'aeroport de Girona. El passat 4 de maig, més de 400 persones en representació de més de setanta associacions i gremis empresarials, col·legis professionals i un centenar d'empreses i institucions van assistir a l'acte "Aeroport de Girona: gestió des del territori", promogut pel Grup Impuls per Girona. Aquest Grup, integrat per les cambres de comerç de Girona, Palamós i Sant Feliu de Guíxols, FOEG, Fòrum Carlemany i Pimec, conjuntament amb els sindicats CCOO i UGT i la Universitat de Girona, ha volgut refermar el convenciment que l'activitat econòmica que generen l'aeroport i tot el

seu entorn és un dels punts clau de l'economia gironina. Durant l'acte, el president de la Cambra de Comerç gironina, Domènec Espadale, va posar de manifest que "no és el primer cop que ho demanem, però potser sí que és el primer cop que ho fem amb aquesta concreció, amb la voluntat de sumar tota la societat civil i amb el convenciment de reclamar una cosa justa". Diferents entitats, entre les quals en troba el Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Girona, s'han posat d'acord per impulsar una proposta adreçada a les autoritats estatals, amb l'objectiu d'acostar la gestió aeroportuària al territori.

Van intervenir en l'acte el catedràtic d'economia i expert en gestió d'infraestructures Germà Bel, el president d'Applus i expresident del Port de Barcelona, el gironí Joaquim Coello, i l'escriptor Antoni Puigverd, conductor de l'acte. Germà Bel va demostrar amb dades comparatives dels resultats econòmics de diversos aeroports que a l'Estat espanyol els costos aeroportuaris reals no guarden proporció amb les taxes fixades per Aena a cada aeroport; aquest fet, segons Bel, perjudica la comercialització dels que són econòmicament rendibles. L'expert també va afirmar que en el cas de Girona, els ajuts a Ryanair mai han superat els beneficis d'explotació. "El problema —assegura— és una qüestió de gestió i de cobrament dels costos reals". Per la seva banda, Joaquim Coello va exposar el model habitual de gestió dels aeroports a la resta de països de la Unió Europea, que consisteix en una diversificació dels tres nivells de gestió aeroportuària: la navegació aèria, a càrrec dels estats, l'explotació i gestió de les instal·lacions, a càrrec de concessions mitjançant concurs públic, i la gestió comercial, a càrrec d'organismes territorials, els quals decideixen la política de comercialització de les rutes segons les necessitats i característiques econòmiques de la regió. Des d'aquesta radiografia, Coello va deixar palesa la realitat europea en què "les administracions i agents socials i econòmics són els que defineixen la política d'un aeroport determinat en funció de l'efecte sobre el territori". El periodista Antoni Puigverd va ser l'encarregat de llegir el manifest.

### Adhesió al manifest amb destinació a l'Estat i la Generalitat

El Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Girona és una de les més de setanta organitzacions de diferent índole que s'han adherit al manifest que el Grup Impuls per Girona traslladarà als partits polítics, l'Estat i la Generalitat de Catalunya.

**1. Un territori que vol estar connectat al món ha de comptar amb una eficient infraestructura aeroportuària al seu servei.**

- En un país com el nostre, i per a la demarcació de Girona, és clau oferir una mobilitat eficient de transport aeri amb connectivitat internacional, tant per a les persones com per a les mercaderies.
- El nostre turisme, les nostres empreses i la societat gironina en general volen estar connectats al món i ajudar a posicionar Catalunya als mercats exteriors.
- En aquests moments de dificultats econòmiques, cal ser més proactius i generar noves sinergies amb l'aeroport per tal que promogui la creació de noves empreses i llocs de treball, que faciliti tant l'intercanvi de coneixement com la recerca, el desenvolupament i la innovació del sector empresarial català.
- Les administracions i les institucions gironines s'han esforçat des del primer moment per promoure l'activitat del seu aeroport, invertir-hi recursos i fer costat al seu creixement continu, una implicació poc habitual quan no es té cap participació en la gestió.

"Volem que l'aeroport formi part de la nostra estratègia de futur i volem formar part del seu desenvolupament"

**2. Celebrem que el govern de l'Estat, finalment, hagi decidit reformar el sector aeroportuari de l'Estat espanyol (excepte Navegació Aèria), tot i que el model que planteja Aena no respon a les necessitats dels territoris que serveix.**

- Dels 47 aeroports de la xarxa Aena, l'Aeroport de Girona es troba entre els 10 primers en volum de passatgers i és un dels pocs que dona beneficis (amb uns guanys abans d'impostos de 14,5 M€ en l'exercici del 2010, després d'haver pagat les amortitzacions d'obres per valor de 7 M€). Ja ha demostrat que pot ser rendible.
- Amb l'excepció del Control de la Navegació Aèria, que ha de seguir sent d'àmbit estatal, i en el futur, d'àmbit europeu per millorar l'eficàcia de l'espai aeri, la reforma del model aeroportuari no sembla preveure una gestió propera al territori, tal com succeeix en totes les ciutats equiparables de l'hemisferi nord per mercat aeri i estructura.
- Des de Catalunya, desitgem tenir el control d'actuació i gestió dels tràfics des de les nostres administracions i institucions (administracions locals, Generalitat, cambres de comerç, etcètera) i intervenir-hi. Una de les fórmules podria ser el "consorci públic", reconeguda com una eina de gestió eficient a Catalunya.
- D'altra banda, la gestió operativa del dia a dia de l'aeroport podrà ser decidida utilitzant fórmules contrastades a nivell internacional per una concessió en concurs públic i per temps limitat.

"Els aeroports i els seus territoris han d'anar plegats per competir a nivell internacional. Girona s'ha guanyat el dret de reclamar la gestió del seu aeroport"

### Manifest 04 de maig de 2011\*

**3. Girona ha donat un pas endavant i ha demostrat que pot concentrar un elevat nombre de vols a destinacions internacionals, i se situa com una nova porta d'entrada a Catalunya.**

- La indústria del transport aeri és un sector molt competitiu i canviant que, com en qualsevol altre sector, actua mirant el seu compte de resultats.
- En tant que els clients dels aeroports són les companyies aèries, cal que els facilitem les operacions i les ajudem que facin negoci per tal que s'hi estableixin de forma estable. Cal entendre les seves necessitats i alhora defensar una oferta diversificada que doni resposta a l'interès del territori.
- Una gestió propera al territori és la clau perquè es tinguin en compte els factors d'interès estratègic i el creixement que tots volem.
- Cal sortir al món i promoure els nostres aeroports, la nostra connectivitat i les nostres capacitats sense cap limitació, tal com fan la resta d'aeroports internacionals que apliquen el màrqueting aeroportuari per captar noves companyies aèries, rutes i destinacions.

"Qui millor que el territori per defensar els seus propis interessos i ocupar-se de negociar de manera eficient i competitiva?"

**4. L'Aeroport de Girona ha de ser considerat un aeroport singular, competitiu i obert a nivell internacional, on es desenvolupin activitats diversificades que donin riquesa i serveixin a la seva àrea d'influència. En conseqüència:**

- Donem suport al traspàs al govern de la Generalitat de les competències aeroportuàries, amb participació de les administracions locals i les cambres de comerç. En aquest context, les noves autoritats responsables hauran de prendre les decisions més adequades per millorar l'eficiència en la gestió de l'aeroport, en particular mitjançant la combinació que es consideri més adequada entre els sectors públics i privats en l'empresa gestora de l'aeroport.
- Reclamem la capacitat per prendre des del territori les decisions estratègiques de l'aeroport i, en general, en totes les àrees i activitats de la seva explotació, amb l'excepció de la Navegació Aèria.
- Sol·licitem el traspàs de competències per poder planificar i executar la política comercial i de màrqueting de l'Aeroport de Girona d'una manera autònoma i eficient.
- Requerim la capacitat per fixar taxes i incentius per a la captació de noves rutes i companyies aèries, així com gestionar-ne les negociacions i participar en la concessió de permisos de vols (slots).
- Volem decidir el disseny i la planificació de les infraestructures que ajudin a desenvolupar l'aeroport del futur.

"El món empresarial, sindical, social i acadèmic de Girona s'ha unit per reclamar el traspàs de l'Aeroport de Girona en benefici d'una gestió més propera al territori"

\* Reproducció literal del manifest. Us el podeu descarregar a: [www.cambragirona.cat](http://www.cambragirona.cat)



# Nous escenaris professionals per als col·legis

[Enric Enrech, president del Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona COACB]

El 27 de desembre de 2009 entrava en vigor l'anomenada "lleï òmnibus", en el marc d'un procés de transposició i implantació a l'Estat espanyol de la Directiva de Serveis Europea.

Es tracta d'una llei estatal que aglutina canvis en 47 lleis del sector serveis a Espanya per adaptar-les a la directiva de la Unió Europea sobre el lliure accés a les activitats de serveis i el seu exercici o "lleï paraigües" (Llei 17/2009, publicada en el BOE el 24 de novembre i vigent des del 24 de desembre de 2009). Una normativa que ens afecta a tots com a usuaris i deixa un marc molt limitat per donar cobertura i protecció als professionals i consumidors.

## MODIFICACIONS MÉS DESTACADES DE LA LLEI ESTATAL EN REFERÈNCIA ALS COL·LEGIS PROFESSIONALS

Eliminació de **restriccions injustificades a la publicitat** dels serveis professionals, cosa que permet que el consumidor estigui millor informat i s'incrementi la seva capacitat d'elecció.

Eliminació de **restriccions imposades pels col·legis** a l'exercici conjunt de dos o més professions.

Supressió de fixar **barems orientatius d'honoraris** o qualsevol altra recomanació sobre preus.

Eliminació d'**obligatorietat de visat col·legial**, excepte que ho exigeixi un real decret.

La **quota de col·legiació** no pot superar els costos associats a la tramitació de la inscripció.

Obligatorietat de disposar d'una **finestreta única** (en línia), per facilitar els tràmits i la informació tant als professionals com als consumidors i usuaris.

Davant d'aquest panorama, és important reconèixer la tasca dels col·legis professionals en la societat. Hem de recordar que som un col·lectiu que agrupem prop d'un milió de professionals, cosa que suposa un 6,1% de l'ocupació total. S'ha de reconèixer la tasca del col·legi professional com la institució que ha de mantenir la capacitat per protegir el consumidor, qualificar el professional col·legiat, oferir formació i, en el nostre cas, donar servei al professional perquè pugui executar amb més facilitat la seva tasca diària.

Els ciutadans han de tenir la confiança i la seguretat en aquelles professions que estan regulades per un codi deontològic. No es poden suprimir normatives per unificar totes les professions sense tenir en compte el sector, l'especialització i la varietat de cadascuna. Per davant de tot, ha d'estar la seguretat i garantia vers el ciutadà i l'usuari.

En aquest context, presidents, degans i representants de més de 90 col·legis professionals ens vam reunir, amb caràcter

d'urgència, a la seu del COACB per analitzar aquests canvis i ratificar davant l'Administració un manifest conjunt que recollia les reivindicacions en defensa dels professionals, els consumidors i els ciutadans.

En definitiva, la llei òmnibus és una llei amb una gran ambició econòmica però sense el consens real dels més afectats i, per tant, sense tenir en compte la protecció del consumidor. Tot i això, els col·legis seguirem existint lluitant per la funció de protegir les professions, els professionals i els consumidors.

Perquè la professionalitat i la qualitat han de ser els fonaments per establir un nou model de teixit econòmic, i en últim terme ha de ser responsabilitat de cadascun de nosaltres poder aplicar-lo de la millor manera possible.



[www.foeg.cat](http://www.foeg.cat)  
EL PORTAL DE L'EMPRESARIAT GIRONÍ



# El quart trimestre de 2010: es confirma el canvi de tendència de l'economia

[Modest Fluvià i Ricard Rigall, analistes FOEG]



L'Informe FOEG del quart trimestre de 2010 estima que les perspectives econòmiques per al conjunt d'aquest any 2011 i el proper 2012 confirmen el canvi de tendència cap a millor de l'economia tant a nivell global com local. Les dades disponibles per al quart trimestre de 2010 mostren com, després de molt temps de davallada, l'activitat econòmica a Catalunya encadena tres trimestres consecutius d'augment (1,2% de creixement del PIB català en aquest quart trimestre de 2010). La indústria (2,7%) i els serveis (1,5%) creixen per tercer trimestre consecutiu. També creix l'agricultura (0,3%), mentre que la construcció (-4,8%) torna a caure.

En el conjunt de les comarques de Girona, els afiliats a la Seguretat Social disminueixen un 0,7% (el mateix percentatge que en el tercer trimestre), l'atur augmenta i se situa al 19,2% (15,6% en el tercer trimestre, 19,3% ara fa un any), mentre que la taxa d'activitat (66,4%) i la d'ocupació (53,7%) augmenten en termes interanuals. Els treballadors afectats per ERO (253) augmenten en 188 en relació amb el tercer trimestre, mentre que el nombre d'empreses concursades ho fa en 7. La producció de béns d'equipament creix per quart trimestre consecutiu. El nombre d'habitatges en construcció i els béns de consum duradors cauen amb força. Les expectatives de les empreses industrials segueixen sent dolentes (tot i que milloren molt lleugerament), mentre que les de les exportadores són bones, però empitjoren significativament.

A nivell global, el tipus d'interès de referència a curt termini (euríbor a 3 mesos) es mantenia al desembre per sota del tipus d'interès a llarg termini (obligacions de l'Estat a 10 anys en el mercat secundari) i el diferencial entre tots dos augmentava. L'euro continuava frenant la tendència a depreciar-se en relació amb el dòlar i també a la lliura esterlina. Els indicadors avançats de les pressions sobre costos empresarials i inflació (preus de les matèries primeres i del petroli) refermen la seva clara tendència a l'alça.

El PIB de la construcció cau per desè trimestre consecutiu. La contracció de la construcció va acompanyada d'una davallada important de l'ocupació (que disminueix per catorzè trimestre consecutiu), del nombre d'hipoteques constituïdes, dels preus de l'habitatge, del nombre d'habitatges en construcció i de la licitació oficial d'obres.

En el sector terciari, el nombre de treballadors ocupats en serveis ha augmentat (5,6%) per quart trimestre consecutiu a Girona. L'ocupació ha augmentat notablement en hotels (19,3%) i apartaments (15,9%) i menys en càmpings (1,3%), mentre que el nombre de pernотacions ha augmentat en hotels (5,4%), però ha disminuït en càmpings (6,2%) i en apartaments turístics (10,8%). En darrer terme, el nombre de passatgers a l'aeroport de Girona ha davallat (23,1%) per cinquè trimestre consecutiu.

El sector exterior aporta un trimestre més dades molt positives. Les exportacions gironines han superat els 983 milions d'euros en el quart trimestre (és a dir, un augment del 24,2% en termes interanuals), mentre que les importacions s'han situat a prop dels 506 milions d'euros (un increment del 2,1% en termes interanuals).

La taxa d'atur augmenta a Girona i se situa al 19,2%, 1,2 punts percentuals per sobre de la catalana i 1,2 per sota de l'espanyola. En termes interanuals, la població aturada a Girona ha augmentat un 3,5%. La taxa d'activitat gironina (66,4%) disminueix en relació amb el tercer trimestre (67,1%) però augmenta en relació amb l'any anterior (63,8%) i se-

gueix per sobre de les taxes de Catalunya (62,9%) i de la resta de l'Estat (60,0).

Pel que fa al futur, els principals interrogants de la nostra economia estan situats en dos sectors clau. En primer lloc, en el sector financer, amb dubtes fonamentats sobre la situació real dels balanços d'algunes institucions concretes. Afortunadament, però massa lentament pel bé del conjunt de l'activitat econòmica, la informació comença a ser més selectiva i els "mercats" afinen cada vegada més entre les diferents institucions. Tanmateix, el mapa del sistema financer no està consolidat i canviarà de manera substancial. En segon lloc, es confirma de nou que el mercat immobiliari no ha fet encara tots els reajustaments necessaris, ni en magnitud ni en naturalesa,



la qual cosa no és aliena a la llarga durada del seu període de recessió. La caiguda de preus no s'ha completat encara, tot i les precaucions que cal tenir amb les dades existents. El pes del reajustament ha estat, aleshores, sobre la reducció de l'activitat i, en conseqüència, la destrucció d'ocupació. I aquest procés continua.

Per contra, les bones perspectives vénen especialment del sector exterior: la fortalesa de les exportacions i, en particular, les bones perspectives del sector turístic. Val a dir que són sostinguts per un comportament molt favorable dels costos laborals unitaris, propiciats per avenços notables de la productivitat i, també, per la moderació salarial. Un altre aspecte molt positiu, no independent de l'anterior, és l'evolució recent de la producció industrial, amb notables augments després d'un llarg període de retrocés.

Persisteixen amenaces de caràcter més global. Primer, el perill d'una "guerra de divises" o "proteccionisme de baixa intensi-

tat". D'altra banda, la inestabilitat política global ha augmentat d'ençà del darrer Informe FOEG. Continua l'escalada dels preus del petroli i de les matèries primeres, amb el consegüent efecte sobre la inflació general i, per tant, sobre les futures polítiques macroeconòmiques. A hores d'ara, no és clar quina part de la puja és de naturalesa especulativa —bombolla—, quina part està lligada a la situació excepcional al Mediterrani i quina part és "estructural" i està destinada a romandre. Tanmateix, que la recuperació econòmica global comportarà preus majors del petroli i de les matèries primeres sembla una previsió senzilla de fer.

El camí a seguir en política econòmica sembla clar: aprofundir en el consens general entre les principals institucions (govern, forces polítiques, patronal i sindicats) a l'entorn dels reptes a afrontar i les reformes a emprendre. Entre elles, la reforma laboral, el futur mapa del sector financer i la coordinació entre les diferents administracions públiques. Sembla fàcil de dir, però més difícil de fer.



# Golf: un passeig per les comarques gironines

[Plural Comunicació]

Catalunya ha estat històricament una de les comunitats de l'Estat espanyol on primer es va estendre l'interès pel golf amb societats golfistes sorgides a principis del segle XX. Concretament a Girona el primer club de golf se situa a la Cerdanya l'any 1929. Des d'aleshores, l'afició i les possibilitats de practicar-lo han sobrepassat els límits de l'aristocràcia i, avui dia, el golf és un esport a l'abast de totes les butxaques i Girona es posiciona a Europa entre els millors destins per practicar-lo.

Començant el viatge pel **RIPOLLÈS** trobem el Club de Golf Camprodon ([www.golfcamprodon.com](http://www.golfcamprodon.com)). La comarca, misteriosa i atractiva, té l'honor d'haver estat dipositària de l'ànima espiritual de Catalunya al monestir de Santa Maria de Ripoll. Comarca de monuments romànics, ofereix emocions que no podem deixar-nos perdre, com la visita a la Vall i al santuari de Núria i el recorregut, és clar, en el tren cremallera que uneix la població de Ribes de Freser amb Queralbs i el santuari de Núria. D'altra banda, la Vall de Camprodon ens mostrarà nous descobriments a cada petita població que visitem, i una distintiva cuina. Aquesta terra rica permet practicar tot tipus d'esports de muntanya durant tot l'any.

La muntanya ens porta cap al Golf Fontanals de Cerdanya ([golffontanals@ctv.es](mailto:golffontanals@ctv.es)) i al Reial Club de Golf de Cerdanya ([www.rcgcerdanya.com](http://www.rcgcerdanya.com)), a la **COMARCA DE LA CERDANYA**, el territori més occidental de la demarcació de Girona, i el que té també un tarannà més accentuadament pirinenc. I, sens dubte, una comarca de golf i neu. La Cerdanya, d'altra banda, ofereix al visitant altres interessants itineraris, que ens acostaran a les seves ermites i petites esglésies romàniques, i l'espai que ocupa part del Parc Natural del Cadí-Moixeró. De Puigcerdà, la capital de comarca, en destaca l'estany, un dels primers espais en què es va practicar la disciplina del patinatge sobre gel i una espectacular obra d'enginyeria del segle XIV.

A LA **COMARCA DEL GIRONÈS** s'hi troben el Golf Girona (Sant Julià de Ramis, [www.golfgirona.com](http://www.golfgirona.com)) i el Pitch & Putt Fornells (Fornells de la Selva, [www.golffornell.com](http://www.golffornell.com)). La història de la comarca s'identifica amb la de la ciutat de Girona o la ciutat dels quatre rius. Més de mil anys d'història contemplen els murs d'aquesta ciutat harmoniosa que ha reeixit a preservar respectuosament l'herència de totes les civilitzacions que hi han deixat empremta. El seu barri vell, ple de carrerons, portalades i patis de gran bellesa, allotja peces arquitectòniques de vàlua universal. La seva catedral (XI-XVIII) és una joia singular de l'arquitectura medieval pel fet d'estar construïda en una sola nau; conserva també elements romànics, com el claustre i la torre de Carlemany, i una espectacular façana d'estil barroc. El retaule major, d'argent daurat i esmalts, és una obra mestra de l'orfebreria gòtica, mentre que el Tresor conté altres peces de valor incalculable, com el famós Tapís de la Creació. El call o barri jueu és un dels més extensos i ben conservats d'Europa. La seva intrincada xarxa de carrerons esglaonats s'enfila cap a la part més alta del barri antic i confereix al conjunt una evocadora atmosfera medieval. La muralla carolíngia, la col·legiata de Sant Fèlix, els Banys Àrabs o les escales de Sant Martí són altres racons del Barri Vell que val la pena descobrir.

L'arquitectura civil ve representada per edificis com la Farinera Teixidor i la Punxa, creacions modernistes de Rafael Masó, o la Fontana d'Or, casa senyorial del segle XIII. És també destacable el cromatisme de les façanes de les cases sobre el riu Onyar, una de les panoràmiques més reproduïdes arreu del món com a imatge de marca turística de la ciutat.

Girona compta amb un important patrimoni museístic. En particular, cal destacar el Museu d'Història dels Jueus i el Museu del Cinema, que allotja la col·lecció Tomàs Mallol d'aparells cinematogràfics, única en el món. Així mateix, la seva activitat cultural és intensa i es desplega al llarg de tot l'any. Aquesta projecció es manifesta en diversos esdeveniments, d'entre els quals destaquen Temps de Flors, el mes de maig, el Festival de Músiques Religioses i del Món, a finals de juny, i el festival internacional de teatre Temporada Alta, a la tardor, tots tres de referència en l'agenda cultural europea, que juntament amb l'oferta gastronòmica atorguen a la ciutat renom internacional.

AL **BAIX EMPORDÀ**, al cor de la Costa Brava, hi trobem el Club de Golf Costa Brava a Santa Cristina d'Aro ([www.golfcostabrava.com](http://www.golfcostabrava.com)), el Club de Golf Masnou de Castell - Platja d'Aro ([www.golfdaro.com](http://www.golfdaro.com)), el camp d'Empordà Golf a Gualta ([www.empordagolf.com](http://www.empordagolf.com)), el Golf Platja de Pals a Pals ([www.golfplatjadepals.com](http://www.golfplatjadepals.com)), considerat un dels 100 millors camps d'Europa. Aquest fou inaugurat l'any 1966 i dissenyat per FW Hawtree. El seu Club de Golf s'utilitza com una de les PGA European Tour Qualifying Schools; el Golf Serres de Pals, també a Pals ([www.golfserresdepals.com](http://www.golfserresdepals.com)) i els Pitch and Putt de Gualta ([www.gualta.com](http://www.gualta.com)), Pitch & Putt d'Aro-Masnou (972 826 900) i Pitch & Putt Platja d'Aro ([www.pitchputtplatjadaro.com](http://www.pitchputtplatjadaro.com)), ambdós a Castell-Platja d'Aro).

És un plaer apropar-s'hi i conèixer les illes Medes, el massís del Montgrí, les cales de Begur i Calella de Palafrugell, a banda de les restes del poblat ibèric d'Ullastret i les impecables viles medievals de Peratallada i Pals, a més de la tradició ceramista de la seva capital, la Bisbal d'Empordà.

A L'**ALT EMPORDÀ** s'hi ubiquen el Golf Peralada (Peralada\_ [www.golfperalada.com](http://www.golfperalada.com)). El Golf Peralada és un dels camps més bells i complets de tot Catalunya. Pot presumir de tenir un hotel de cinc estrelles amb balneari, l'Escola de Golf "David Leadbetter" i el Castell Casino Peralada. Així no és gratuïta la combinatòria pòquer&golf; en definitiva un camp molt atractiu per a jugadors de tots els nivells i excel·lent elecció per al relax; Torremirona Golf Resort & SPA, situat a Navata ([www.torremirona.com](http://www.torremirona.com)) i el Pitch & Putt Castelló - Empuriabrava ([golfcastello@telefonica.net](mailto:golfcastello@telefonica.net)).

Imprescindibles les visites al Parc Natural del Cap de Creus, les ruïnes d'Empúries i el nucli medieval de Sant Martí d'Empúries, sense oblidar el Parc Natural dels Aiguamolls de l'Empordà, la màgica Cadaqués i Sant Pere de Rodes. A la comarca hi ha dos dels tres vèrtexs del Triangle Dalinià, format pel museu i les cases on va transcórrer gran part de vida de Salvador Dalí. Hi trobem petites poblacions litorals com Portbou i Colera. La capital, Figueres, és coneguda pel Teatre Museu Dalí, un bon punt des d'on iniciar el viatge sobre la vida del pintor, que prosseguirà amb la visita al castell de Púbol (situat al Baix Empordà) i a la casa de Portlligat, a Cadaqués.

L'Alt Empordà ofereix altres punts interessants, com el prestigiós Museu del Joguet de Catalunya i el Museu de l'Empordà, amb una magnífica col·lecció que s'inicia amb les troballes arqueològiques d'Empúries i Ullastret i arriba fins a la pintura del segle XX. Cal no oblidar el Mas Pagès Golf - Pitch & Putt a Vilademuls ([www.maspages.org](http://www.maspages.org)), a la comarca del Pla de l'Estany, territori que es dibuixa al voltant d'un dels fenòmens naturals més apassionants del sud d'Europa: l'estany de Banyoles. Un llac natural d'origen càrstic amb un gran valor geològic, ecològic, paisatgístic i cultural. Avui en dia, la seva profunditat continua sent un misteri, encara que les excavacions dutes a terme el vinculen a la presència de diverses cultures mil·lenàries, fet que queda demostrat amb la troballa de l'anomenada mandíbula de Banyoles, peça amb una antiguitat constatada de més de 100.000 anys.

A LA **COMARCA DE LA SELVA**, a Caldes de Malavella, es troba el PGA Catalunya ([www.pgacatalunya.com](http://www.pgacatalunya.com)), un dels millors camps d'Europa segons la revista Golf World Magazine, on Steve Carr, un dels seus escriptors, el descriu com "una pedra preciosa". El PGA Catalunya va ser dissenyat per Neil Coles i Àngel Gallardo. El camp Stadium del PGA Catalunya està construït en terres ondulades, envoltades de pins, roures i amb uns carrers perfectes: un camp de molta precisió i exigent.

L'octubre del 2005 es va inaugurar el PGA Golf de Catalunya Tour, amb característiques similars a l'Stadium però amb la diferència que els carrers són més amples i els greens, també, una mica més amples, la qual cosa fa que el golfista de nivell mitjà pugui gaudir en un camp com aquest.

No cal oblidar l'oferta del Golf Papalús Lloret (P&P) Pitch and Putt ( [golfpapalus@retemail.es](mailto:golfpapalus@retemail.es)) i el Pitch & Putt Franciac Golf, ubicat també a Caldes de Malavella ([www.golffranciac.com](http://www.golffranciac.com)).

Girona compta amb un important patrimoni museístic. En particular, cal destacar el Museu d'Història dels Jueus i el Museu del Cinema, que allotja la col·lecció Tomàs Mallol d'aparells cinematogràfics, única en el món. Així mateix, la seva activitat cultural és intensa i es desplega al llarg de tot l'any. Aquesta projecció es manifesta en diversos esdeveniments, d'entre els quals destaquen Temps de Flors, el mes de maig, el Festival de Músiques Religioses i del Món, a finals de juny, i el festival internacional de teatre Temporada Alta, a la tardor, tots tres de referència en l'agenda cultural europea, que juntament amb l'oferta gastronòmica atorguen a la ciutat renom internacional.



# El problema de les pimes: obtenir crèdit

[Plural Comunicació]

Els problemes de les pimes per obtenir crèdit continuen. Segons revela l'Enquesta sobre l'accés de les pimes al finançament aliè de les cambres de comerç del primer trimestre del 2011, el 87,3% de les empreses que ha acudit a entitats financeres ha tingut problemes per obtenir crèdit. Aquesta xifra és superior a la registrada en l'últim trimestre del 2010 (86,3%) i al valor mitjà anual de 2.010 (85,7%).

De les pimes amb problemes per accedir al finançament, el 13,8% finalment no ha obtingut el crèdit, segons l'enquesta de les cambres. El motiu principal pel qual es denega el finançament és que les garanties són insuficients.

Durant el període analitzat, 1.039.000 petites i mitjanes empreses (68,7%) han acudit a entitats financeres per demanar un crèdit, xifra que representa una reducció en gairebé 13 punts respecte a principis de 2009, quan les cambres de comerç van començar a elaborar el sondeig.

**El 87,3% de les pimes ha tingut problemes, xifra superior a la registrada en l'últim trimestre de 2010**

Pel que fa a les condicions de finançament, pel 37,3% de les pimes enquestades, s'ha reduït el volum de finançament ofert, el 64,3% indica que s'han incrementat els tipus d'interès aplicables i un 69,3 % manifesta que s'han encarit les despeses i comissions respecte a l'últim trimestre del 2010.

Així mateix, segons les dades de l'enquesta de les cambres de comerç, pel 82,3% de les empreses enquestades s'han augmentat les exigències de garanties i avals. D'aquest percentatge, al 45,9% se li ha requerit garanties de caràcter personal. Un altre dels obstacles que assenyalen les empreses és que s'ha dilatat el termini de resposta de l'entitat financera a la seva sol·licitud de crèdit (un 45,3%) i a un 6,5% se'ls ha exigit un termini de devolució més reduït.

**De les pimes amb dificultats per accedir al finançament, el 13,8% no ha obtingut el crèdit**

## Garanties insuficients, principal motiu pel qual es denegen els crèdits

### Destinació del finançament

El finançament de circulat segueix sent el motiu principal pel qual les pimes van a entitats financeres, el 92% de les pimes, mentre que un 27% ho requereixen per a projectes d'inversió.

De les pimes que han demanat recursos externs en el primer trimestre, el 92,3% ha experimentat un retard en els pagaments dels seus clients, el retard mitjà en el pagament es va situar al voltant dels 4,6 mesos.

### Morositat de les administracions

El 71,4% de les pimes que són proveïdores de les administracions públiques ha tingut dificultats per efectuar el cobrament. Els problemes principals per cobrar s'han presentat amb les administracions locals (57,1% d'aquestes pimes), en segon lloc amb l'autonòmica (41,6%) i finalment amb l'Administració central (19,5%). El retard mitjà en el cobrament dels tres nivells d'administració pública se situa proper als 5 mesos.

### Altres vies de finançament

De les empreses enquestades, l'11% ha recorregut a societats de garantia recíproca, xifra que representa una tendència a l'alça; un 15,3% ha usat factoring i un 30,8% el confirming. Només un 3,5% ha recorregut al capital risc.

### Finançament de l'ICO

El 37,5% del total de pimes demandants de recursos externs ha demanat línies de l'ICO durant el primer trimestre del 2011. El 34,7% d'aquest percentatge afirma haver trobat problemes a la concessió d'aquest tipus de finançament, xifra per sota del valor de l'últim trimestre del 2010 (35,9%).

En aquest sentit, el 13,5% que han demanat línies ICO diuen que l'entitat financera no els ha proporcionat informació i un ampli percentatge (75%) afirma que les condicions establertes per accedir a aquestes línies són molt complexes.



En aquesta secció des del Col·legi us resol·dem els dubtes que pugueu tenir sobre diferents aspectes que afecten a la professió. Podeu adreçar les vostres consultes a la secretaria del Col·legi: [girona@cgac.es](mailto:girona@cgac.es)

## Espai de consulta

[Manuel de Eugenio i Lagresa, Assessor jurídic del Col·legi d'Agents Comercials]

Sóc agent comercial, he treballat per a diverses empreses durant més de cinc anys i he aportat un nombre important de nous clients, per la qual cosa la meua activitat continuarà produint avantatges substancials a les empreses, però com que he fet 65 anys i em vull jubilar.

### Quins drets tinc davant les empreses que he representat si em vull jubilar?

Per motiu de la jubilació l'agent comercial no pot reclamar res a les empreses que ha representat.

La Llei de contracte d'agència estableix el dret de l'agent comercial a reclamar la indemnització per clientela en els següents supòsits:

1. Quan s'extingeixi el contracte d'agència, sigui per temps determinat o indefinit, sempre que s'hagin produït els fets següents:

- Aportar nova clientela o incrementar sensiblement les operacions amb la clientela preexistent.
- Que l'activitat anterior de l'agent continuï produint avantatges substancials a l'empresa.
- Que resulti equitativament procedent per l'existència de

pactes de limitació de competència o per les comissions que es deixin de percebre.

2. El dret a la indemnització per clientela també existeix en el cas que el contracte s'extingeixi per mort o declaració de defunció de l'agent.

En cap cas, la indemnització per clientela no podrà excedir de l'import de la mitjana de les remuneracions percebudes per l'agent durant els últims cinc anys o durant tot el període de duració del contracte, si aquest fos inferior.

Per tant la jubilació no dóna dret a cap reclamació de l'agent comercial a les empreses que hagi representat.

Cal tenir en compte que l'agent no tindrà dret a la indemnització per clientela:

a) Quan l'empresari extingeixi el contracte per motiu de l'incompliment de les obligacions legals o contractuals a càrrec de l'agent.

b) Quan l'agent extingeixi el contracte de forma unilateral, excepte que sigui per causa de circumstàncies imputables a l'empresari, o es fonamenti en l'edat, la invalidesa o malaltia de l'agent i no pogués continuar la seva activitat.

**Oferta exclusiva**  
per als agents  
comercials autònoms  
col·legiats

Alta + assegurança  
primer any

165 €

Manteniment segon  
any + assegurança

85 €

**PI & ASOCIADOS**  
Aseesores de Empresa

**CONSULTORIA ESPECIALITZADA EN PROTECCIÓ DE DADES**  
Única empresa a nivell nacional amb defensa jurídica en LOPD inclosa

Oficina a Girona: Carrer General Mendoza 22, entresol C • Tel: 972 487 736 • 17001 Girona • [administracion@balmaconsultors.es](mailto:administracion@balmaconsultors.es)



# Tràmits dels treballadors autònoms per cotitzar per desocupació

[Consell General de Col·legis d'Agents Comercials d'Espanya. [www.cgac.es](http://www.cgac.es)]

El 6 de novembre de 2010, va entrar en vigor la protecció per desocupació per a treballadors autònoms, tal com estableix la Llei 32/2010, de protecció de cessament d'activitat de treballadors autònoms.

Aquesta prestació per atur per als treballadors autònoms té dues característiques, ja que la inclusió en la prestació per atur és obligatòria per als treballadors autònoms que cotitzen per contingències professionals, però no està contemplada per als treballadors autònoms que no tinguin coberta aquesta contingència.

En aquest sentit, els treballadors autònoms que vulguin cotitzar per desocupació per tenir dret a l'hipotètic atur han de realitzar una sèrie de tràmits davant de la Seguretat Social per poder beneficiar-se de la prestació per atur.

- Els autònoms que ja cotitzen per contingències professionals estan inclosos en la prestació per atur de manera automàtica. Per tant, la seva quota a la Seguretat Social s'eleva automàticament en un 2,2% (1,8% per al primer any) cotitzant per desocupació.

- En el justificant de pagament del rebut d'autònoms que hauran rebut el mes de novembre, estan especificades tres bases de cotització, tres quotes i la suma total de totes dues. Actualment, aquests pagaments només inclouen la cotització per contingències comunes i la cotització per accident de treball i malalties professionals (AT i MP).

- Per als treballadors autònoms que no cotitzen actualment per contingències professionals, la seva cotització a l'atur per a autònoms és voluntària, i en el cas de voler optar a aquesta cobertura, han de demanar la seva inclusió en la cotització per desocupació i per contingències professionals a la Seguretat social.

La gestió de l'atur per als autònoms dependrà de les mútues de treball i accidents que ens gestionin la incapacitat temporal encara que la sol·licitud anterior es dirigirà a la Seguretat Social en què estiguem enquadrats. La data d'efectes de la inclusió de la cotització per contingències i per desocupació tindrà efectes a partir del dia 1 del mes següent a la data de la sol·licitud.

## Atur per als autònoms dependents

Els treballadors autònoms dependents podran optar voluntàriament per la inclusió de la cobertura per desocupació però a l'hora d'optar al dret de cobrament de l'atur s'exigeix algun dels supòsits següents:

- Per la terminació de la durada convinguda en el contracte o conclusió de l'obra o servei.
- Per incompliment contractual greu del client, degudament acreditat.
- Per rescissió de la relació contractual adoptada per causa justificada pel client o injustificada.

- Per mort, incapacitat o jubilació del client, sempre que impedeixi la continuació de l'activitat.

En tots els casos, és imprescindible la formalització per escrit del contracte de treball perquè en un futur es puguin argumentar les rescissions que es fixen en la pròpia llei. Actualment, la majoria d'autònoms dependents estan operant sense contracte per escrit, per la qual cosa és necessari regularitzar com més aviat millor la situació contractual entre els autònoms dependents i les empreses principals.

## Atur per a autònoms administradors de societats

Els autònoms que administren societats mercantils o que desenvolupen el seu treball amb altres professionals, també tenen dret a la cobertura per incapacitat temporal i a la cotització per desocupació. Els tràmits que han de dur a terme per cotitzar per desocupació són els mateixos que hem exposat en el cas anterior.

Ara bé, per materialitzar el dret de cobrament de la prestació per atur, els autònoms que exerceixen com a administradors han de complir els requisits següents:

- Concurrencia de motius econòmics, tècnics, productius o organitzatius que siguin determinants de la inviabilitat de prosseguir amb la professió, amb independència que comporti o no el cessament total de l'activitat de la societat o forma jurídica en què estigues exercint la seva professió.
- No s'exigirà el tancament d'establiment obert al públic en els casos en què no cessen la totalitat dels professionals de l'entitat, llevat dels casos en què l'establiment estigui a càrrec exclusivament del professional. Si l'autònom tornés a exercir l'activitat a posteriori, l'atur que hagi cobrat tindrà la consideració de prestació indeguda i haurà de retornar els ingressos rebuts.
- Per força major, determinant del cessament temporal o definitiu de la professió.
- Per pèrdua de la llicència administrativa, sempre que aquesta constitueixi un requisit per a l'exercici de la professió i no vingui motivada per incompliments contractuals o per la comissió d'infraaccions, faltes administratives o delictes imputables a l'autònom sol·licitant.
- La violència de gènere determinant del cessament temporal o definitiu de la professió de la treballadora autònoma.
- Per divorci o acord de separació matrimonial, mitjançant la corresponent resolució judicial, en els supòsits en què l'autònom divorciat o separat exercís funcions d'ajuda familiar en el negoci del seu excònjuge o de la persona de la qual s'ha separat, en funció de les quals estava inclòs en el corresponent règim de la Seguretat Social, i que deixen d'exercir a causa de la ruptura o separació matrimonial.

Tal com podem veure, aquests supòsits són anàlegs als casos d'autònoms empresaris que exerceixen l'activitat per compte propi sense estructura societària.

## SABIES QUE AMB EL TEU CARNET DE COL·LEGIAT POTS GAUDIR DE:

### Subvencions

#### MISSIONS COMERCIALS

Més de 100 missions directes i empresarials a 76 països de tot el món. El Col·legi i la Cambra de Comerç t'assessoren per introduir-te a nous mercats.



### Despatxos gratuïts

#### ESPAS COACB

Més de 20 despatxos per fer reunions, showrooms, cursos, presentacions, etc. Gratuïts o a partir de 30 €/dia.



### 10% de descompte

#### SPANAIR

Descompte en vols nacionals i internacionals per ser col·legiat. Demana'ns el teu codi de descompte.



### 10% de descompte

#### HOTELS NH I HESPERIA

Amb el carnet del COACB, gaudiràs d'un descompte exclusiu per a tots els hotels de la cadena NH i Hesperia d'Espanya, Portugal i Andorra. Demana'ns com obtenir-ho.



### 10% de descompte

#### EL CANGREJO LOCO

Presentant el carnet del COACB gaudiràs d'un 10% de descompte sobre el preu de carta en aquest restaurant situat al Port Olímpic de Barcelona.



### 21,50 € extres de regal

#### TARGETA APARCAMENTS 70/30

Amb 50€ abonats per aparcar a la zona verda i blava i, a més, amb 21,50€ extres de regal per aparcar als subterranis B:SM.



### Grans descomptes

#### SERVIAUTO

Servei d'assessorament i venda de vehicles de totes les marques. Millorem les ofertes que tinguis, i amb els serveis post-venda.



### Gratuït

#### EL TEU COMPTE DE CORREU

Demana el teu compte de correu amb domini @coacb.com que acredita la teva col·legiació i, des d'on rebràs, notícies i promocions del Col·legi.



DESCOBREIX TOT EL QUE PODEM FER PER TU

**902 10 72 71**



Consell de Col·legis d'Agents Comercials de Catalunya



**B** **S**

**Creceer implica dedicación,  
sufrimiento y esfuerzo.**

**Empezamos  
cuando quieras.**

Así es la **Cuenta Expansión Negocios**, pensada para que autónomos, comercios y pequeñas empresas se hagan grandes.

• Sin comisiones de administración y mantenimiento

• Oferta de TPV en condiciones preferentes

• Una tarjeta de crédito y una de débito gratuitas

• Póliza de crédito en condiciones preferentes

Reúnete con nuestros gestores, llámanos al 902 323 000 o entra en [bancosabadell.com](http://bancosabadell.com)

El banco de las mejores empresas. Y el tuyo.

**B** **Sabadell**